



gestión del cambio empresarial

LA NEGOCIACIÓN

Basado en la línea de Harvard, este curso hace un recorrido exhaustivo a los 360º del proceso de negociación. En GCE, lo hemos impartido a muchos negociadores, muchos de ellos expertos vendedores, compradores y directivos, líderes en sus sectores, como industrial, automóvil, farmacéutico, alimentación, retail y servicios tanto a nivel nacional como internacional.

OBJETIVO

Conocer, practicar e interiorizar todas las etapas del proceso de negociación para poder tener las mayores posibilidades de éxito en tus negociaciones.



PRECIO: 690 €

DIRECCIÓN: Passeig de Gràcia 118, Pral , 08008 Barcelona

FECHA Y HORARIO: 22 y 23 de octubre, de 9:30h a 18:30h

(Incluye la formación , manual , material y comidas)

(Esta formación puede bonificarse a través de FUNDAE)

**Enlace de
Preinscripción**

www.gestionce.com

CONTENIDO

1. Las partes del cerebro humano
Descubrir las preferencias de tu interlocutor
2. ¿Qué es negociar?
Las 4 partes de la negociación: visión, valor, proceso y relaciones
3. Visión:
Posición/Intereses
Intereses personales y de empresa
Las 5 estrategias posibles
Criterios para escoger la estrategia más adecuada
Tu perfil como negociador
Tácticas a aplicar según la estrategia escogida
4. Valor:
Objetivos de la negociación
Punto de entrada, punto de abandono y zona de posible acuerdo
Alternativas al acuerdo negociado
5. Proceso:
Enmarcar la negociación
Las claves de la negociación en equipo
Guía para la preparación de la negociación
Preguntas clave
6. Relaciones:
Clima de la negociación
La negociación intercultural
Persuasión

METODOLOGIA

1. Curso muy práctico: el 60% del tiempo se negocia
2. Se negocia con los profesores y los participantes, casos especialmente diseñados para ilustrar la teoría.
3. Las negociaciones se graban para poder visualizarlas y recibir coaching individual
4. Antes del curso el participante realiza el Test de TKI para tener su perfil como negociador
5. Curso impartido por dos profesores para tener más opciones de negociación y coaching individual

PROFESORES

Jordi Servat y Lluís Matamala



[Ver Video de Presentación](#)

DIRECCIÓN: **Passeig de Gràcia 118, Pral , 08008 Barcelona**

FECHA Y HORARIO: **22 y 23 de octubre, de 9:30h a 18:30h**

**Enlace de
Preinscripción**